

<optimisez vos ressources IT dormantes> pourquoi & comment ?

<Un gaspillage important des ressources IT dans les clouds privés>



<La transformation numérique dans le monde post Covid-19>

- 1 Dimension stratégique de la transformation numérique et du cloud
- 2 Optimiser ses coûts et garantir la résilience des entreprises
- 3 Réduire les dépendances, se diriger vers la souveraineté numérique
- 4 Accroître l'adoption d'outils d'analyse de données

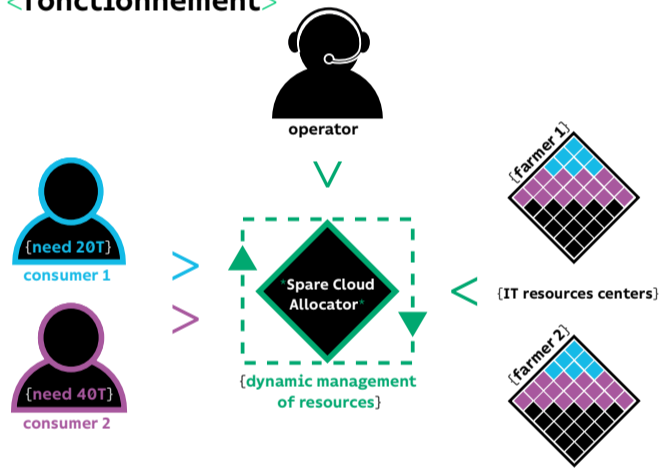
Priorité n°1 :
Accélérer la migration vers le cloud
94% des entreprises programment de remanier leur stratégie informatique

>>> notre solution :

b<>com *Spare Cloud Allocator*

solution collaborative intelligente pour valoriser les ressources informatiques privées et inutilisées

<fonctionnement>



<bénéfices>

€ **rentable**

- optimisation des infrastructures existantes, meilleur ROI
- le coût d'exécution 4 x moins élevé que sur un cloud public
- pas d'investissement supplémentaire

✓ **sécurisé & fiable**

- réduit les dépendances vulnérables.
- solution entièrement développée en France
- environnement souverain où les données restent au sein de l'entreprise, au plus proche des utilisateurs.

🌍 **écologique**

- optimisation des ressources disponibles
- évite la construction de nouveaux data centers

↔ **agile**

- ◆ **pour les data ingineers et les data scientists**
 - un cadre d'application prêt à l'emploi
 - accès optimisé aux coûts des ressources de traitement des données
 - une QoS garantie pour les charges de travail
- ◆ **pour les fournisseurs de clouds privés**
 - optimisation des coûts d'infrastructure informatique
 - limitation de l'impact environnemental grâce au recyclage des ressources inutilisées
- ◆ **pour les équipes IT**
 - délai de déploiement rapide
 - opportunité pour un nouveau modèle commercial et de nouveaux revenus

<A qui ça s'adresse ?>



tous les acteurs opérant des infrastructures clouds privés et devant répondre également à des besoins utilisateurs d'applications de Big Data.

/partenariat/

Vous êtes une entreprise capable d'intégrer notre solution pour la proposer à vos clients ?
Notre solution est prête pour un partenaire qui souhaite expérimenter cette approche.

Contactez-nous : sales@b-com.com